



curriculum vitae

Name: Nico Herzog

Anschrift: Wakendorfer Str. 8
22889 Tangstedt
Mobil: 0179.699 16 07

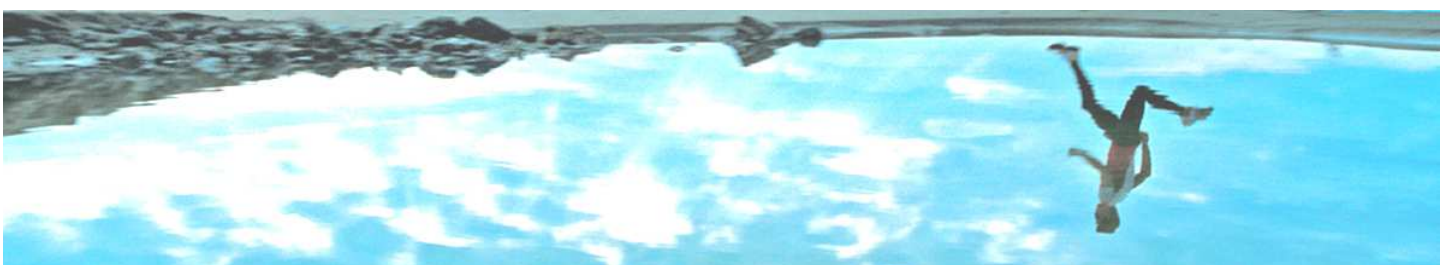
Geburtsdatum/-ort: 13. Dezember 1978 in Berlin

Familienstand: ledig, 2 Kinder



bisherige Tätigkeiten:

- 03.2011 – heute
Geschäftsführer der fitness & friends Deutschland GmbH
02.2017 – heute Liquidator der fitness & friends Berlin-Friedrichstr. GmbH
*Zielerreichung bzw. Übererfüllung der Budgetvorgaben Neukunden, Umsätze, Personalkosten
*Reporting aller Clubvorgänge an die Gesellschafter
*Jahresbudgetplanung, Kostenkontrolle- und Steuerung
*Personalmanagement einschließlich Aus- und Fortbildung der Mitarbeiter im Club
*Qualitätssicherung und Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
*Kontrolle und Einhaltung von firmeninternen Richtlinien und Standards
*Corporate Account Management
*Eventmanagement
- 04.2005 – heute
Selbstständig als Personal Trainer, Leistungsdiagnostiker, Stressmanager, Tauchlehrer IDC Staff Instructor
*Leistungsdiagnostiker der Deutschen Nationalmannschaft Kanupolo und des 1. FC Union Berlin
*Personal Training und Life Coaching für Geschäfts- und Privatkunden
*Theoretische und praktische Tauchausbildung PADI & ProTec
- 01.2004 – 12.2015
Leiter für Trainerausbildung im Deutschen Kanuverband e. V. Ressort Kanupolo
*Erstellung von Rahmenlehrplänen
*Organisation und Durchführung von Aus- und Fortbildungen in den Bereichen A, B und C-Trainer Kanupolo, Kanurennsport, Kanuslalom und Drachenboot
- 12.2009 – 12.2010
Assistenzbundestrainer Damen U21 Kanupolo
*Organisation von Sponsorenveranstaltungen
*Marketing im Bereich Sponsorengewinnung & -betreuung
*Betreuung der Nationalmannschaft - Vizeweltmeister 2010
- 05.2010 – 11.2010
Regional Business Manager Rhein-Main – Fitness First Germany GmbH
*Zielerreichung der Budgetvorgaben in den Bereichen Neumitglieder, Mitgliederbindung, F&B, Personalkosten, MIP, EBITDA der 10 Fitnessclubs Lifestyle bis Black Label+
*Personalmanagement der in der Region beschäftigten Mitarbeiter (Recruiting, Coaching)
*Aufbau neuer und Umsetzung bestehender Vertriebsstrukturen
*Kontrolle und Einhaltung von firmeninternen Richtlinien und Standards
*Corporate Account Management
*Eventmanagement
- 01.2010 – 04.2010
General Manager all sports one, Friedrichstrasse – Society Health & Spa GmbH
Insolvenzbedingte Übernahme der ELIXIA Deutschland GmbH





- 12.2008 – 12.2009 **General Manager ELIXIA Deutschland GmbH, Vitalclub Mitte**
 *Zielerreichung bzw. Übererfüllung der Budgetvorgaben Neukunden, Umsätze, Personalkosten
 *Reporting aller Clubvorgänge
 *Einhaltung aller Servicestandards
 *Jahresbudgetplanung, Kostenkontrolle- und Steuerung
 *Personalmanagement einschließlich Aus- und Fortbildung der Mitarbeiter im Club sowie Einarbeitung der General Manager der Region Ost
 *Qualitätssicherung und Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- 08.2007 – 12.2008 **Manager Product ELIXIA Deutschland GmbH, Vitalclub Mitte**
 03.2008 - 06.2008 Interimsmanager Product Vitalclub Prenzlauer Berg
 *Zielerreichung der Budgetvorgaben im Bereich Kundenbindung, Budgetverantwortung im Produktbereich
 *Konzeption und Evaluation in den Bereichen Produkt und Grouptraining
 *Qualitätssicherung
 *Personalmanagement
- 10.2005 – 04.2006 **Sportzentrumsleitung im TiB-Sportzentrum der Turngemeinde in Berlin 1848 e. V.**
 *Umsetzung und Kontrolle der Vereinsstrategie
 *Organisation von Veranstaltungen zur Mitgliedergewinnung & -bindung
 *Koordination und fachl. Anleitung der im Sportzentrum beschäftigten Mitarbeiter und Auszubildenden im Bereich Fitness, Vertrieb und Service
 *Steuerung des Betriebes nach betriebswirtschaftlichen Vorgaben
- 05.2001 – 10.2005 **Studienleiter und leitender Fitnesstrainer im TiB-Sportzentrum der Turngemeinde in Berlin 1848 e. V.**

Hochschulstudium:

- 10.2000 – 04.2008 **Lehramt Gymnasium Sportwissenschaften und Geographie an der Universität Potsdam**

Wehrdienst:

- 07.1998 – 06.1999 **Marinefernmeldegast auf dem Tender „Elbe“ Warnemünde/Rostock**

Besondere Kenntnisse und Fähigkeiten:

- Fremdsprachen Englisch (sicher)
- AEVO – Ausbildereignung
- Ausbilder in 1. Hilfe
- Seminar: Verkaufsförderndes Kommunikationstraining
- Optimierung von Führungskompetenzen
- EDV Microsoft Office, CRM, Navision, S3, Centercom

Veröffentlichungen:

- 2000 Comenius und sein Orbis sensualium pictus
- 2003 Sportvereinsengagement von Kindern und Jugendlichen in ländlichen Regionen Ostdeutschlands
- 2003 Schottland – Hightech am Rande Europas – Silicon Glen
- 2004 Hochbegabung – Die Probleme von Kindern und Jugendlichen und deren Integration in die Gesellschaft

Tangstedt, 15. November 2017

